



اعطای نمایندگی و بخش

«قاووت چهل گیاه خانگی»



ویژه شتاب

یک ماده غذایی و معجونی درمانگر در پیش گیری، درمان و کنترل عوارض و بیماری های جسمی، ذهنی، روحی و جنسی و موثر در ۷۰ درصد موارد فوق

حاشیه سود و پورسانت عالی برای نمایندگی و فروشنده

۱. دریافت چک یا سفته ضمانت حسن انجام کار تا سقف ظرفیت فروش از نمایندگی و فروشنده که توسط یک فرد معتبر و معتمد به تأیید رسیده باشد.
۲. قیمت فروش فله به صورت نقدی، ۳۵ هزار تومان برای هر کیلو و قیمت فروش فله به صورت غیرنقدی (چک معتبر)، ۴۰ هزار تومان برای هر کیلو در سال ۱۳۹۶ می باشد.
۳. حاشیه سود مناسب ۱۰٪ برای فروش های نقدی و ۵٪ برای فروش های غیر نقدی
۴. حداقل فروش ماهانه ۱۰۰ کیلو در ماه مورد انتظار است.
۵. در صورت فروش بیش از ۱۰۰ کیلو در ماه نقدی ۲٪ و غیر نقدی ۱٪ و فروش بیش از ۱۵۰ کیلو در ماه نقدی ۳٪ و غیر نقدی ۲٪ و فروش بیش از ۲۰۰ کیلو در ماه نقدی ۴٪ و غیر نقدی ۳٪ و فروش بیش از ۲۵۰ کیلو در ماه نقدی ۵٪ و غیر نقدی ۴٪ علاوه بر پورسانت ثابت بند ۳ به نمایندگی و فروشنده تعلق می گیرد (به عنوان مثال برای فرد یا نمایندگی که بتواند ماهانه ۲۵۱ کیلو فروش نقدی داشته باشید، بیش از ۱,۳۰۰م درآمد به فروشگاه، سوپرمارکت، هایپرمارکت، عطاری و ... می افزاید).
۶. برای افرادی که به عنوان شغل اصلی به این موضوع ورود می کنند، لازم است فروشی بیش از ۶۰۰ کیلوگرم در ماه داشته باشند تا به کف ۳م درآمد ماهانه برسند. این افراد در صورت موفقیت فروش یک تن (۱۰۰۰ کیلو) در ماه به درآمد بیش از ۵م خواهند رسید.
۷. اعطای نمایندگی به صورت آزمایشی سه ماه می باشد.
۸. در صورت فروش بیش از دو دوره آزمایشی با رضایت عملکرد رفتار حرفه ای و مالی، امکان واگذاری نمایندگی انحصاری وجود دارد.
۹. برای مراکز استان ها و کلان شهرها، اولویت ویژه وجود دارد.
۱۰. با توجه به اثرات عملی قاووت چهل گیاه (محصول ویژه شتاب) و نیاز رو به فزونی و گرایش جامعه به سمت سنت و طب سنتی و اسلامی و به خصوص ترکیب و فرمول انحصاری قاووت چهل گیاه (ویژه شتاب)، با توانایی متوسط در بیان و ارائه و معرفی محصول و روابط عمومی مناسب در برقراری ارتباط با مشتری، حصول به اهداف فوق الذکر ممکن خواهد شد.