

قرارداد اعطای نمایندگی سامانه نوبت دهی آنلاین و مدیریت مطب فراویزیت

ماده ۱: طرفین قرارداد

این قرارداد در تاریخ فی ما بین شرکت داده ورزان نسل فرناک (فراویزیت) به نمایندگی آقای مهدی اسماعیلی (مدیر عامل) به نشانی اصفهان خیابان پنج رمضان نشی کوچه ۲۵ ساختمان آذر طبقه چهارم واحد هشت که از این به بعد شرکت نامیده می شود از یک طرف به عنوان واگذاری کننده نمایندگی و آقای/خانم فرزند با کد ملی به شماره شناسنامه صادره از متولد سال دارای مدرک تحصیلی به نشانی و تلفن ثابت و تلفن همراه به عنوان نماینده از طرف دیگر طبق شرایط ذیل منعقد و طرفین ملزم و متعهد به اجرای مفاد و شرایط آن می باشند.

ماده ۲: موضوع قرارداد

موضوع قرارداد عبارتست از اعطای نمایندگی فروش و خدمات پس از فروش (سامانه نوبت دهی و مدیریت مطب فراویزیت) با شرایط و قیمت هایی که شرکت تعیین و ابلاغ خواهد نمود به صورت انحصاری و مشروط در حوزه فعالیت بر طبق ضوابط شرکت و با رعایت مفاد زیر :

نماینده به عنوان نماینده انحصاری عرضه شرکت می باشد و به عنوان شعبه ای از شرکت تلقی نمی گردد ، و لهدذا مسئولیت حقوقی کلیه عملکردهای نماینده نظیر جواز ، پرداخت عوارض و مالیات، تعهدات مالی، و ... بر عهده نماینده می باشد و هیچگونه تعهدی برای شرکت ایجاد نمی کند و شرکت تنها متعهد به انجام تعهدات مطروحه و موافقت شده در قراردادهای خود می باشد.

تبصره ۱: واگذار نمایندگی انحصاری با توجه به فعالیت نماینده در ۶ ماه اول می باشد و در صورت تحقق ۸۰ درصد تارگت توافق شده می باشد، در غیر اینصورت شرکت مختار است با حفظ یا قطع ادامه همکاری با نماینده مذکور، اقدام به اعطای نمایندگی به شخص دیگری در این محدوده نماید.

ماده ۳: مدت قرارداد

۱- مدت زمان نمایندگی انحصاری موضوع قرارداد پس از تاریخ ابلاغ شروع بکار توسط شرکت و مشروط به تکمیل مدارک ذکر شده در بند ۳۷ تعهدات نماینده می باشد.

۲- شرکت ، فعالیت نماینده را در مقاطع زمانی مختلف مورد ارزیابی قرار می دهد و چنانچه فعالیت نماینده منطبق با تارگت ها و مفاد قرارداد باشد ، می تواند ماده ۳ این قرارداد را برای مدت حداکثر ۱۲ ماه در مرحله اول ، حداکثر ۳۶ ماه مرحله دوم و حداکثر ۶۰ ماه در مرحله سوم تمدید نماید . در غیر این صورت پس از ۳ بار اخطار کتبی و عدم رفع اخطار توسط نماینده، شرکت می تواند بطور یکطرفه قرار داد را فسخ نماید.

تبصره ۲: تمدید قرارداد بدون محدودت دفعات بوده و در صورت رعایت تارگت های مشخص شده و مفاد قرارداد می تواند تا هر زمانی ادامه داشته باشد.

۳- تارگت ها پس از انعقاد قرارداد طبق توافق شرکت و نماینده و براساس واقعیت ها موجود تهیه و هر ۶ ماه یکبار به به روز رسانی می گردد.

ماده ۴ : حسن همکاری

۱- طرفین می توانند در مورد اهداف و میزان قرارداد عضویت پزشکان در سال آینده توافق نمایند و سعی و کوشش مورد نظر به منظور و مفهوم نقص قرارداد توسط یکی از طرفین نخواهد بود مگر اینکه طرف مذکور مطابق قانون یا عرف و عادات مقصر تلقی خواهد شد.

۲- طرفین باید در اجرای تعهدات خویش بر اساس این قرارداد بر مبنای حسن نیت همکاری عادلانه و مناسب عمل نمایند.

۳- نماینده موظف است محصولات و خدماتی که توسط شرکت در اختیارش قرار گرفته به نام و حساب شرکت ارایه دهد .

۴- نماینده محق و مجاز نیست که به نام و به وکالت شرکت ، اقدامی انجام دهد مگر مواردی که قبلا و صریحا این اختیار به وی به صورت کتبی تفویض شده باشد.

۵- نماینده مجاز است علایم تجاری ، اسامی تجاری ، و یا هر نوع علایم مربوط دیگر به شرکت را صرفا به منظور شناساندن و تبلیغات در مورد محصولات در محدوده این قرارداد و در جهت حفظ منافع شرکت مورد استفاده قرارداد دهد . همچنین نماینده تعهد می نماید که اقدام به ثبت ویا تملک هیچ یک از

مهر و امضاء شرکت داده ورزان نسل فرناک
فراویزیت

مهر و امضاء نماینده

علائم تجاری، اسامی تجاری، و یا علائم دیگر مربوط به شرکت در منطقه و یا در سایر مناطق نکند و نماینده باید به محض اطلاع از هر گونه لطمه ای که به علائم و اسامی تجاری و سایر علائم و یا حقوق مالکیت صنفی شرکت در منطقه وارد شود مراتب را فوراً به اطلاع شرکت برساند.

۶- شرکت می تواند به طرق مقتضی از قبیل مراجعه مستقیم، مصاحبه، ملاحظه و بررسی مدارک، عملکرد نمایندگی مجاز را به طور موردی یا به صورت مستمر بررسی و ارزیابی قرار دهد.

۷- در این قرارداد شخصیت نماینده مورد نظر است و علت اصلی عقد قرارداد می باشد. بنابراین نماینده تحت هیچ عنوانی حق ندارد نمایندگی خود را به طور کلی یا جزئی اصالتاً یا وکالتاً به غیر واگذار نماید.

تبصره ۳: در صورتیکه در طول مدت قرارداد، نماینده فوت نماید ادامه قرارداد و یا انعقاد قرارداد جدید با ورثه متوفی، موکول به بررسی و اتخاذ تصمیم از طرف شرکت خواهد بود. بدیهی است شرکت در رد یا قبول اعطای نمایندگی به هر یک و یا تمامی ورثه متوفی مختار است.

۸- اقامتگاه قانونی طرفین همان است که در صدر این قرارداد بیان شده و کلیه اوراق اداری و قضایی و نامه های سفارشی ارسالی به نشانی های مذکور ابلاغ و قانونی محسوب شده و همچنین معتبر خواهد بود، مگر اینکه تغییر اقامتگاه حداقل یک هفته قبل کتباً به اطلاع طرف مقابل برسد. بدیهی است تغییر محل نمایندگی مجاز فقط با اطلاع قبلی و موافقت قبلی و کتبی شرکت امکان پذیر خواهد بود.

۹- این قرارداد به تجویز ماده ۱۰ قانون مدنی منعقد شده و برای طرفین قرارداد لازم الاجرا می باشد.

ماده ۶: تعهدات نماینده

۱- نماینده متعهد و ملزم است فقط نمایندگی شرکت در امر انعقاد قرارداد و ارائه خدمات را طبق ضوابط و مقررات شرکت و رعایت مفاد این قرارداد انجام دهد و تحت هیچ شرایطی حق مبادرت به انجام اموری که به نحوی از انحاء سوء استفاده از عنوان نمایندگی محسوب می شود نداشته و ندارد. این امور بدون قید حصر عبارتند از برخورداری مستقیم و غیر مستقیم از هرگونه امتیازی که به نوعی برای شرکت تعهدی را ایجاد می نماید، ایجاد هر گونه تعهدات و الزامات و اخذ وجه یا وجوه از مشتری به نام و از جانب شرکت بدون اخذ موافقت قبلی و کتبی شرکت، استفاده از نام و علائم تجاری شرکت در غیر موارد لازم جهت اجرای مفاد قرارداد حاضر، که در صورت سوء استفاده، شخصاً مسئول پیامدهای قانونی آن و جبران خسارات وارده به شرکت و اشخاص ثالث خواهد بود.

۲- نماینده متعهد می گردد شرکت را در جریان وضعیت بازار حوزه فعالیت خود قرار دهد و بطور هفتگی و ماهانه گزارش مشروحي که متضمن اطلاعات مذکور باشد جهت اطلاع به شرکت ارسال نماید.

۳- نماینده متعهد می گردد که موجبات حضور شرکت را در نمایشگاههای حوزه فعالیت خود فراهم نموده و مساعدتهای لازم را در این خصوص مبذول دارد.

۴- نماینده تعهد می نماید که سعی و کوشش خود را جهت توسعه امر فروش محصول، تولیدات و خدمات در منطقه و با رعایت سیاست شرکت انجام دهد و منافع شرکت را با جدیت حمایت نماید.

۵- نماینده موظف است پس از کسب موافقت کتبی شرکت، طبق ضوابط و دستورالعمل های شرکت، انواع تولیدات، محصولات و خدمات شرکت را در حوزه فعالیت خود تبلیغ و معرفی نماید.

۶- نماینده متعهد می گردد کلیه اطلاعاتی که در رابطه با انجام موضوع قرارداد کسب می کند محرمانه تلقی نموده و فقط در جهت منافع و مصالح شرکت و در راستای اجرای موضوع قرارداد مورد استفاده قرار دهد.

۷- نماینده حق صدور هیچگونه پیش فاکتور تحت هر عنوان را نداشته و صدور پیش فاکتور بنا به درخواست نماینده، فقط توسط شرکت و بصورت آنلاین از طریق پنل مدیریت انجام خواهد شد.

۸- نماینده حق ثبت نام تولیدات، محصولات و خدمات شرکت و اخذ وجه تحت هر عنوان بدون کسب مجوز از شرکت را نخواهد داشت.

۹- نماینده حق وصول هیچگونه وجهی بابت بازاریابی، سود فروش، آموزش و پشتیبانی را از مشتری نداشته و حقوق مزبور طبق مفاد قرارداد، مستقیماً توسط شرکت و بصورت آنلاین از طریق پنل مدیریت پرداخت خواهد شد.

۱۰- نماینده موظف به ثبت و نگهداری سوابق مشتریان می باشد.

۱۱- نماینده متعهد است ملاحظات لازم برای حفظ حقوق و اعتبار و دستورالعمل های شرکت را بکار بندد.

مهر و امضاء نماینده

مهر و امضاء شرکت داده ورزان نسل فر تاک
فراویزیت

- ۱۲- نماینده متعهد است تضمین لازم را در قالب ضمانتنامه بانکی، چک و یا سفته در وجه شرکت تودیع و شرکت را مجاز می داند در صورتیکه نماینده به تعهدات خود در قبال مسئولیت های واگذار شده عمل نماید نسبت به استیفای حقوق خود از تضمین سپرده شده اقدام نماید.
- ۱۳- نماینده می تواند با در نمایشگاه های منطقه نمایندگی خود شرکت نماید (هزینه نمایشگاه با توافق قبلی بعهدہ طرفین میباشد)
- ۱۴- نماینده نباید در تمام مدت قرارداد بدون اجازه کتبی شرکت اقدام به ارائه تبلیغات و بازاریابی و یا فروش هر نوع محصولی که رقیب محصولی موضوع این قرارداد است راسا و یا بصورت نمایندگی در قلمرو جغرافیایی توافق شده بنماید
- ۱۵- نماینده باید سازمانی مناسب را جهت بازاریابی و ارائه خدمات پس از انعقاد قرارداد با کلیه امکانات و کارکنان مورد نیاز (با توجه به آیین نامه ها و ابلاغیه های شرکت) برای اجرای تعهدات خود در سراسر منطقه تجهیز نماید.
- ۱۶- نماینده موظف است محصول و خدمات ارایه شده توسط شرکت را به قیمت مصوب (اعلام شده از سوی شرکت) به فروش برساند و بالاتر یا پایین تر از قیمت اعلام شده، محصول را فاکتور ننماید.
- ۱۷- نماینده حق ندارد وظیفه خود را به دیگری محول نماید.
- ۱۸- نماینده بایستی از انجام هرگونه عملی که در تعارض با منافع شرکت باشد بپرهیزد. همچنین نماینده می بایست حافظ اسرار حرفه ای باشد و نیز نماینده حق ندارد حتی پس از پایان قرارداد اسرار شرکت را که در اختیارش می باشد یا به علت طبیعت قرارداد از آن اطلاع یافته، مورد استفاده قرار دهد و یا فاش سازد.
- ۱۹- با توجه به اینکه ممکن است بعضی از مشتریان بدلیل کمبود های زیر ساختی (کامپیوتر، اینترنت و ...) نیاز به خدمات ابتدایی برای راه اندازی داشته باشند لذا نماینده موظف است نیروی لازم جهت خدمات نصب و راه اندازی اینترنت، کامپیوتر، کابل کشی، سرویس و نگهداری، گارانتی و پشتیبانی پزشکان مربوط به طرف قرارداد خود و سایر مشتریانی که از قبل طرف قرارداد شرکت بوده را به نحو احسن و به صورت کامل انجام دهد و در رابطه با هزینه آن طبق تفاهات و تعرفه های نمایندگی عمل نماید.
- ۲۰- نماینده موافقت می نماید که بهترین سعی خود را جهت توسعه فروش تولیدات، محصولات و خدمات در منطقه طبق دستور العمل های منطقی شرکت به کار گرفته و با جدیت یک تاجر مسئول منافع شرکت را مورد حمایت قرار دهد.
- نماینده باید در مذاکره با مشتریان، تولیدات، محصولات و خدمات را دقیقاً طبق مفاد و شرایط قرارداد فروش که توسط نمایندگی به وی ابلاغ گردیده، عرضه نماید.
- ۲۱- نماینده نباید بدون داشتن مجوز کتبی از شرکت در تمام مدت این قرارداد، اقدام به طراحی، ساخت، توزیع یا قبول نمایندگی تولیدات، محصولات و خدماتی را بنماید که قابلیت رقابت با این محصولات را داشته باشد.
- ۲۲- نماینده باید سعی کافی در آگاه نگهداشتن شرکت در مورد فعالیت های خود، شرایط بازار و میزان رقابت در داخل منطقه بنماید. او باید به هر گونه تقاضای منطقی شرکت جهت دریافت اطلاعات پاسخگو باشد.
- ۲۳- نماینده از علائم تجاری، اسامی تجاری یا هر نوع علائم دیگر شرکت استفاده خواهند نمود، اما فقط به منظور شناساندن و تبلیغات در مورد محصولها در محدوده این قرارداد و صرفاً در جهت منافع شرکت.
- ۲۴- نماینده بدین وسیله موافقت می نماید که اقدام به ثبت هیچ یک از علائم تجاری، اسامی تجاری و یا علائم شرکت (یا آنها بیکه می توانند به علت شباهت با علائم شرکت اشتباه برانگیز باشند) در منطقه یا جای دیگر ننموده و نخواهد نمود. حق استفاده از علائم تجاری، اسامی تجاری یا علائم دیگر که در این قرارداد پیش بینی شده به محض انقضاء یا خاتمه قرارداد حاضر به هر دلیلی که باشد برای نماینده لغو خواهد شد.
- ۲۵- نماینده باید در صورت اطلاع، شرکت را از هر گونه تجاوز نسبت به علائم تجاری یا سایر علائم او آگاه نماید.
- ۲۶- نماینده باید شرکت را بلافاصله از هر گونه شکایت و یا اظهار عقیده ای که از مشتریان در مورد محصول ها در یافت می نماید آگاه نماید. طرفین قرارداد باید با چنین شکایاتی صحیحاً برخورد نماید. هیچ نوع اختیاری جهت متعهد نمودن شرکت به هر صورتی که باشد ندارد مگر آنکه مجوز کتبی خاصی در این زمینه دریافت نموده باشد. شرکت باید کلیه اطلاعات کتبی لازم را در ارتباط با محصولها (مانند لیست قیمت ها، بروشور ها، و غیره) و نیز اطلاعاتی را که جهت انجام تعهدات قراردادی نماینده به موجب این قرارداد مورد نیاز می باشد در اختیار وی قرار دهد. به علاوه باید او بدون تاخیر غیر موجه نماینده را از رد یا قبولی و یا عدم

مهر و امضاء شرکت داده ورزان نسل فر تاک
فراویزیست

مهر و امضاء نماینده

اجرای هر معامله ای که توسط نماینده به وی منتقل شده است، آگاه نماید. شرکت باید نماینده را در مورد هر گونه مکاتبات مربوطه با مشتریان داخل منطقه آگاه کند.

۲۷ در صورتی که نماینده در معامله با پزشکان واقع در منطقه قرارداد های را منعقد کند که منجر به انعقاد قرارداد فروش با پزشکانی در خارج از منطقه گردد و چنانچه شرکت سفارشات مذکور را قبول نماید نمایند محق به دریافت پورسانت خود می باشد که مبلغ آن مورد به مورد تعیین خواهد شد. همچنین چنانچه نماینده دیگری سفارشات از پزشکان خارج از منطقه بگیرد که منجر به قرارداد فروش با پزشکان داخل منطقه این نماینده گردد پورسانت نماینده محفوظ خواهد بود.

تبصره ۴: هیچ کارمندی برای قرارداد های که سفارشات موضوع آن بعد از انقضاء یا فسخ این قرارداد دریافت شده است به نماینده تعلق نخواهد گرفت مگر در صورتی که تحقق معامله مذکور عمدتاً به دلیل مساعی نماینده در طول اعتبار قرارداد نمایندگی صورت گرفته و اگر قرارداد مذکور ظرف مدت منطقی پس از انقضاء یا فسخ این قرارداد منعقد شده باشد نماینده باید به هر حال قبل از انقضاء یا فسخ این قرارداد شرکت را کتباً در جریان مذاکرات در حال انجامی که ممکن است به موجب این بند برای او حق کارمزد ایجاد نماینده قرار دهد.

۲۸- نماینده به برقراری ارتباط سالم و در عین حال بسیار رسمی و قانونمند با پزشکان و مشتریان ملزم می باشد و در صورتیکه خدای ناکرده خدشه ای اخلاقی و رفتاری و اجرایی توسط نیروهای نماینده، در محیط کار ایجاد شود نماینده بایستی نسبت به عملکرد خود پاسخگو باشد و شرکت نسبت به شکایت مشتری و دیگر اشخاص هیچ تعهدی را نداشته و در عین حال شرکت حق خود می داند نسبت به برخورد صریح با نماینده اعم از پیگیری حقوقی و کیفری، اخذ جریمه، حذف نیروهای خاص و یا فسخ قرارداد اقدام نماید.

۲۹- نماینده متعهد است تا یک ماه پس از فسخ قرارداد یا انقضای مدت نمایندگی، بدون رضایت شرکت در ارایه تولیدات، محصولات و خدمات شرکت به طور مستقیم یا غیر مستقیم دخالت ننماید. در صورت تخلف شرکت حق مطالبه خسارات دارد.

۳۰- نماینده متعهد گردید کلیه حقوق قانونی و مالکیت مادی و معنوی مرتبط با موضوع قرارداد را یا هر گونه بهبود یا ارتقاء که در حین قرارداد در خصوص محصولات شرکت ایجاد می شود محرمانه و متعلق به شرکت بداند و از افشای آن نزد غیر جداً خودداری نماید و در صورت لزوم جهت تضمین انجام این تعهد با درخواست شرکت هر گونه اوراق مورد نظر شرکت به منظور حفظ حقوق مادی و معنوی محصولات و اختراعات شرکت را امضاء نماید.

۳۱- نماینده متعهد است که در ارائه تولیدات، محصولات و خدمات هیچگونه تعهد و ضمانتی اعم از شفاهی و مکتوب که خارج از مشخصه های تولیدات، محصولات و خدمات و قانونمندی های شرکت باشد را قبول ننماید و اظهاراتی خلاف واقع مطرح نکند و تنها مطابق آنچه که شرکت به صورت رسمی و مکتوب درباره تولیدات، محصولات، خدمات، دستورالعمل های بهره برداری و قانونمندیهای خود ارائه کرده، عمل کند و حتماً آنها را به اطلاع پزشکان و مشتریان در زمان عقد قرارداد به صورت رسمی برساند.

۳۲- در مواردی که نماینده نسبت به ارایه تولیدات، محصولات و خدمات به صورت غیر نقدی اقدام کرده باشد، شرکت هیچگونه مسئولیتی در این موارد را نخواهد پذیرفت.

۳۳- نماینده مجاز به شرکت در نمایشگاههای داخلی و خارجی با صرف هزینه توسط نماینده می باشد و شرکت در این خصوص مسئولیتی ندارد.

۳۴- نماینده تعهد می نماید که هیچ گونه تخفیفی بالاتر از حداکثر تخفیفی را که از سوی شرکت مشخص شده است بدون اخذ مجوز کتبی قبلی از شرکت به پزشکان و مشتریان پیشنهاد ننماید.

۳۵- در صورت انجام پروژه به صورت مشترک توسط طرفین پس از کسر هزینه ها و به دست آوردن سود خالص تقسیم سود مربوطه بر اساس توافق طرفین و میزان تلاش و تاثیرگذاری آنها در اجرای پروژه قابل تقسیم خواهد بود.

۳۶- عدم دخالت نماینده در فرآیندهای دیگر شرکت و امانت داری نماینده و مجموعه تحت پوشش ایشان نسبت به اسرار و اموال شرکت از تعهدات نماینده می باشد.

۳۷- نماینده موظف است مدارک و مستندات مورد نیاز اخذ نمایندگی شامل موارد ذیل را به شرکت ارائه دهد:

۱- فتوکپی برابر با اصل اساسنامه (برای اشخاص حقوقی)

۲- گواهی عدم سوء پیشینه (برای افراد حقیقی و صاحبان امضاء اشخاص حقوقی)

۳- فتوکپی برابر با اصل کارت ملی و شناسنامه (صاحبان امضاء برای اشخاص حقوقی)

مهر و امضاء شرکت داده ورزان نسل فر تاک

مهر و امضاء نماینده

فراویزیت

۴- فتوکپی برابر با اصل سند محل کار یا اجاره نامه ملک

۵- آدرس محل فروشگاه / شرکت و منزل نماینده

۶- تامین وجه و ضمانت به مبلغ (طبق جدول شماره دو) ریال (۲۰٪ نقد واریز بحساب شرکت و ۸۰ درصد بصورت سفته) (سفته ها باید توسط دو نفر امضاء شده به همراه گردش حساب بانکی و کپی کارت ملی و شناسنامه ظهر نویسان باشد)

۷- گردش ۹۰ روزره گذشته حساب بانکی نماینده ممهور به مهر بانک

۳۸- در صورت معرفی و ارسال مجری یا مجریانی از طرف شرکت برای آموزش یا راه اندازی نماینده، پزشکان و مشتریان، نماینده متعهد می گردد همکاری های لازم را در جهت ایاب ذهاب و اسکان مجریان شرکت مبذول فرماید.

۳۹- نماینده موظف است شماره حساب بانکی بنام طرف یا طرفین قرارداد را بصورت کتبی معرفی نماید.

۴۰- در صورتیکه به هر دلیلی خدمات مقرر گردد پشتیبانی توسط نماینده و در محل نماینده انجام گردد، نماینده موظف است طبق دستورالعمل ها و آیین نامه های ابلاغی از سوری شرکت عمل نموده و کلیه زیر ساختها از قبیل نیروی انسانی و تجهیزات را فراهم نماید.

۴۱- تعیین و پرداخت حقوق، مزایا، پاداش، پورسانت و بیمه پرسنل نمایندگی بعهدہ نماینده بوده و نماینده موظف است طبق قوانین و مقررات شرکت نسبت به جذب نیروی انسانی اقدام نماید.

۴۲- در صورتی که پرسنل نماینده از نظر حقوق و مزایا و پورسانت با نماینده دچار اختلاف شوند، نماینده خود مسئول رسیدگی به موارد پیش آمده خواهد بود.

۴۳- در صورتیکه شرکت صلاح بداند می تواند کلیه خدمات پشتیبانی موضوع قرارداد در محدوده ی جغرافیایی نماینده را بعهدہ قرار دهد (با رعایت تبصره ۵) لذا نماینده متعهد می گردد عملیات پشتیبانی را با توجه به قوانین و مقررات شرکا انجام نماید.

ماده ۷: حوزه فعالیت

استان (.....) و شهرهای حومه

ماده ۸: تعهدات شرکت

۱- شرکت متعهد می گردد در آمد حاصل از فروش تولیدات، محصولات و خدمات را طبق جدول پورسانت و پاداش نماینده (پیوست ۲) بصورت ماهیانه محاسبه پس از بررسی و کسر کسورات قانونی بحساب نماینده واریز نماید.

۲- شرکت متعهد است مبلغ ویزیت پزشکانی که بصورت آنلاین توسط بیماران از درگاه بانکی فراویزیت دریافت گردیده طبق قوانین و مقررات بانک مرکزی و شرکت شاپرک) بحساب معرفی شده توسط پزشکان واریز نماید.

۳- در صورتیکه شرکت صلاح بداند نماینده را در امر بازاریابی و انجام موضوع قرارداد به هر مرجع و به هر کس که وی درخواست می کند کتباً معرفی می نماید.

۴- شرکت کلیه کاتالوگ ها و پوستر های مورد نیاز در ارتباط با محصولات را مجاناً در اختیار نماینده قرار می دهد.

۵- شرکت لیست جدید قیمت های انواع محصولات خود را از طریق وب سایت و پنل مدیریت نماینده در اختیار وی قرار خواهد داد.

۶- شرکت متعهد است در صورت درخواست پشتیبانی از سوی نماینده ، موارد مذکور را در اسرع وقت پیگیری و رفع نماید .

تبصره ۵: در صورتیکه به هر دلیلی خدمات پشتیبانی بعهدہ نماینده گذاشته شود شرکت متعهد می گردد حداکثر تا سقف ۵۰ درصد مبلغ دریافتی بابت تمدید و پشتیبانی قرارداد های نماینده در محدوده مذکور را پس از بررسی و کسر کسورات قانونی به حساب نماینده واریز نماید.

۷- شرکت متعهد است در صورت معرفی مشتری یا پروژه ای از سوی نماینده که منتج به عقد قرارداد یا فروش محصول گردد، طبق توافق این قرارداد سهم نماینده را پرداخت نماید. (میزان پرداخت بستگی وضعیت فروش و سود شرکت در پروژه خواهد داشت)

۸- شرکت متعهد است کلیه امکانات و تسهیلاتی را که منجر به ایفای نقش بهتری را برای نماینده فراهم می نماید در اختیار نماینده قرار دهد.

۹- شرکت می بایست نسبت به انجام آموزش نماینده در امور فنی اقدام لازم را مبذول دارد.

مهر و امضاء شرکت داده ورزان نسل فر تاک
فراویزیت

مهر و امضاء نماینده

۱۰- شرکت متعهد می گردد در تبلیغات عمومی خود حتی الامکان به معرفی همکار تحت عنوان نماینده عرضه محصولات و خدمات شرکت اقدام نماید و نماینده نیز متعهد می گردد در کلیه مکاتبات، تبلیغات و فعالیت های خود را عرضه کننده محصولات و خدمات شرکت معرفی و نسبت به ترویج و اشاعه محصولات و خدمات، مزایا و فرهنگ بهره برداری آن اقدام نماید.

۱۱- شرکت متعهد می گردد نسبت به پیشنهادات و انتقادات نماینده توجه لازم را مبذول نماید و سعی کند در صورت تأیید کارشناسی نظرات مزبور، حتی الامکان با توجه به شرایط و امکانات، به بهترین وجه در چرخه کاری خود لحاظ نماید.

۱۲- شرکت متعهد است قیمت ها ، مقررات و دستور العمل ها فعلی و جدید را به نماینده به صورت مکتوب ابلاغ نماید .نماینده متعهد است تا حداکثر یک ماه از تاریخ دریافت قیمت ها و مقررات، برابر قیمت های مصوب شرکت و مقرراتی که شرکت اعلام می نماید، فعالیت کند .در صورت نقض تعهدات اخیر و ایجاد خدشه در فعالیت های شرکت یا دیگر نمایندگان، شرکت حق دارد به نماینده تذکر داده و در صورت عدم اصلاح شیوه کاری نماینده، قرارداد حاضر را فسخ نماید و علیه نماینده اقدام قانونی و قضایی نماید.

تبصره ۶: این ابلاغ می تواند از طریق آدرس ایمیل و یا وظیفه در نرم افزار CRM یا پورتال نماینده در مدیریت فراویزیت برای نماینده ارسال شود.

۱۳- شرکت در صورت صلاحدید در مواردی که شکایت از نماینده صورت پذیرد می تواند به عنوان ناظر، حکم و یا مدعی وارد موضوع شده و پیگیری نماید.

ماده ۹: فسخ قرارداد

۱- هر یک از طرفین می توانند در صورت نقض هر یک از شرایط و تعهدات قرارداد و در صورت بروز اوضاع و احوال استثنایی مانند ورشکستگی - تسویه - انحلال و یا هرگونه شرایط که نتوانند موثر و توانایی های هر یک از تعهداتش بر اساس این قرارداد باشد که فسخ پیش از موعد قرارداد را توجیه سازد با ابلاغ کتبی نسبت به فسخ فوری قرارداد اقدام نماید.

۲- شرکت می تواند با توجه به استعلام های دریافت شده از پزشکان و مشتریان و نحوه عملکرد نماینده و همچنین در صورت بروز هر گونه تخلفی از جانب نماینده به تشخیص خود بعد از ۲ بار اخطار کتبی هر کدام به مدت یک هفته ، بدون مراجعه به مراجع قضایی قرارداد را به صورت یکطرفه فسخ نماید ونماینده در صورت انقضای قرارداد ، محق به دریافت غرامت و یا ضرر و زیانهای مشابه نخواهد بود و همچنین شرکت می تواند از محل وجه تضمینی ، مبالغ خسارت را کسر نماید و یا به هر طریق دیگری همچون طرح دعوی کیفری خیانت در امانت ، اقدام کند.

۳- در صورت عدم رعایت هریک از شرایط و مندرجات قرارداد از سوی نماینده ، شرکت با توجه به ماده چهار این قرارداد، حق فسخ قرارداد را خواهد داشت و نماینده در این صورت حق هیچگونه اعتراض یا ادعا یا مطالبه خسارت و ضرر و زیان نخواهد داشت لکن در صورتیکه نماینده خواهان فسخ قرارداد باشد می بایستی علل و موجبات فسخ را یک ماه قبل از تمایل به عدم همکاری به شرکت، ابلاغ و ارسال نماید و در صورتیکه فسخ قرارداد توسط نماینده به شرکت لطمه ای وارد نکند پس از انقضای این مدت و تسویه حساب با شرکت می تواند اقدام به فسخ قرارداد نماید .

تبصره ۷: هرگاه در اثر بروز حوادث غیر مترقبه و غیر قابل پیش بینی از قبیل فوت،حجر،ممنوعیت از معاملات ، بازداشت و یا محکومیت کیفری و غیره ، نماینده از اجرای مفاد این قرارداد و یا ادامه نمایندگی محروم یا ممنوع گردد، شرکت مجاز است قرارداد وی را فسخ نماید . در این صورت فسخ قرارداد مسقط (از بین برنده) تعهدات مربوط به دوران نمایندگی نماینده نخواهد بود . شرکت می تواند در صورت صلاحدید قرارداد نمایندگی را با قائم مقام نماینده یا هر فردی که صلاح بداند منعقد نماید .

تبصره ۸: در صورت فسخ قرارداد از جانب هریک از طرفین ، نماینده موظف است ضمن جمع آوری آثار و علائم نمایندگی شرکت ، سربرگ های موجود ، مهر و تابلوی نمایندگی و هر آنچه که مربوط به شرکت می باشد را حداکثر یک هفته پس از فسخ قرارداد به شرکت تحویل نماید.

تبصره ۹: سایر موجبات عدم اجرای تعهدات نماینده در قرارداد از قبیل رها کردن مستمر و طولانی محل نمایندگی مجاز جز در موارد مصرح در قانون مانع و رافع مسئولیت نمایندگی نخواهد بود و در صورتیکه زمانهای مذکور از دو هفته تجاوز نماید شرکت حق فسخ قرارداد یا تعدیل آن را خواهد داشت .

تبصره ۱۰: در صورت ناراضیتی پزشکان و مشتریان از نماینده و عدم رعایت اصول مشتری مداری از رویه نماینده، شرکت حق فسخ قرارداد بصورت یکطرفه را خواهد داشت .

مهر و امضاء شرکت داده ورزان نسل فر تاک
فراویزیت

مهر و امضاء نماینده

۴- در صورتیکه شرکت و یا نماینده اعلام انحلال نماید و یا دچار ورشکستگی کردند یا فعالیت تجاری و اقتصادی خود را متوقف نماید و یا بر طبق قوانین مملکتی از فعالیت تجاری آنها جلوگیری گردد.

۵- در صورت فسخ قرارداد نماینده موظف است تمام عوامل تبلیغاتی شامل کاتالوگ نمونه و محصولات از طرفین شرکت را بازگرداند.

۶- هر یک از طرفین می توانند این قرارداد را در صورت نقض عمده تعهدات قراردادی توسط طرف دیگر یا به دلیل اوضاع و احوالی که فسخ قبل از موعد قرارداد را موجب نماید با ابلاغ کتبی از طریق وسایل ارتباطی که تاریخ رسید داشته باشد (مثلاً پست سفارشی با رسید برگشت، پست مخصوص، تلکس) را فوراً فسخ نماید.

۷- هرگونه قصور توسط یک طرف در انجام تمام یا قسمتی از تعهدات خود به موجب این قرارداد به طوریکه طرف دیگر را در انجام تمام یا قسمتی از تعهدات خود به موجب این قرارداد به طوریکه طرف دیگر را از آنچه که حقاً از اجرای این قرارداد انتظار داشته است به طور عمده محروم نماید نقض قرارداد منظور فوق الذکر تلقی می گردد اوضاع و احوالی که با وجود آن منطقی انتظار نرود که طرف فسخ کننده بر تعهدات خود باقی بماند، اوضاع و احوال خاص منظور ماده فوق الذکر تلقی می گردد.

۸- شرکت می تواند در صورت بروز تغییر در کنترل، مالکیت و یا مدیریت شرکت نماینده، طبق مقررات قرارداد را فوراً فسخ نماید.

۹- با انقضای این موافقت نامه (فسخ به هر دلیلی) نماینده باید کلیه وسایل تبلیغاتی و سایر اسناد و مدارک و نمونه ها که توسط شرکت برای او تهیه و در اختیارش می باشد را به نامبرده بازگرداند.

۱۰- این قرارداد هر نوع توافق قبلی دیگر فی مابین را در این زمینه لغو می نماید.

۱۱- هیچ گونه اضافه یا تغییری در این قرارداد معتبر نیست مگر آنکه به صورت کتبی باشد. اما به هر حال اگر نحوه ی عملکرد یک طرف موجب جلب اطمینان طرف دیگر باشد دیگر نمی تواند تا حد مذکور به بی اعتباری اضافات یا تغییراتی که کتبی نشده است تمسک جوید.

۱۲- بی اعتباری یک ماده از قرارداد موجب عدم اعتبار کل قرارداد نخواهد شد، مگر آنکه چنین ماده ای خیلی اساسی تلقی گردد، بدین معنا که ماده مذکور از چنان اهمیتی برخوردار باشد که اگر طرفین یا طرفی که ماده مورد بحث به نفع او وضع شده است می دانست که این ماده بی اعتبار است قرارداد را منعقد نمی نمود

ماده ۱۰: جبران خسارت

در صورت تخلف نماینده از هریک از مفاد قرارداد حاضر و نیز تعهدات ناشی از نمایندگی، شرکت می تواند کلیه خسارات وارده به خود را از محل تضمینات و وثائق نماینده وصول و برداشت نماید و در صورت عدم کفایت تضمینات و وثائق فوق از طرق قانونی دیگر برای وصول مطالبات و خسارات وارده به خود اقدام نماید. اقدام شرکت برای وصول مطالبات و خسارات وارده مسقط تعهدات نماینده نبوده و در این خصوص نیز نماینده حق هیچگونه اعتراض و ادعایی نسبت به شرکت نخواهد داشت.

تبصره ۱۱: در صورتیکه نماینده به هر دلیلی بعد از عقد قرارداد تصمیم به فسخ قرارداد بگیرد، ۲۰ درصد ضمانتنامه که بصورت نقدی واریز گردیده است به نماینده مسترد نخواهد شد و شرکت می تواند مبلغ فوق را بعنوان خسارت ناشی از فسخ قرارداد به نفع خود مصادره نمایند.

ماده ۱۱: وقایع قهریه

تحت هیچ شرایطی نماینده یا شرکت نمی توانند از تعهدات خود عدول نمایند، مگر تحت شرایطی که تماماً و جزئاً تحت تاثیر بلایای طبیعی شامل جنگ، آتش سوزی، طوفان، اعتصاب، سیل، مشکلات حمل و نقل، آشوب اجتماعی و یا هر عامل دیگری که خارج از کنترل نماینده یا شرکت باشد چنانچه در حین اجرای قرارداد به علت هر گونه حادثه غیر قابل پیش بینی انجام قرارداد ممتنع و غیر ممکن شود در صورتیکه حادثه مزبور به نوعی باشد که رفع آن در مدت معلوم قابل پیش بینی باشد قرارداد در مدت مزبور به حالت تعلیق درخواهد آمد و پس از رفع مانع ولو در زمانی زودتر از موعد پیش بینی شده قرارداد لازم الاجرا خواهد شد و مدت تعلیق به مدت کل قرارداد اضافه می گردد ولی در صورتیکه مدت رفع مانع قابل پیش بینی نباشد و یا پس از طی مدت پیش بینی شده مانع رفع نگردد از تاریخ حدوث مانع، قرارداد منفسخ تلقی می گردد.

مهر و امضاء شرکت داده ورزان نسل فر تاک
فراویزیت

مهر و امضاء نماینده

ماده ۱۲: روش حل و فصل اختلاف

در صورت بروز هرگونه اختلاف احتمالی در تفسیر یا اجرای قرارداد ابتدا طرفین کوشش خواهند کرد که اختلافات ناشی از اجرای این قرارداد را به طریق دوستانه حل و فصل نمایند در صورت عدم توافق، موضوع به هیئت داوری مرکب از نماینده شرکت، نماینده نماینده و یا داور مرضی الطرفین ارجاع خواهد شد هیئت داوری براساس مفاد این قرارداد و اسناد و مدارک موضوعات اختلافی به صدور رای مبادرت خواهد نمود که رای صادره توسط طرفین لازم الاجرا خواهد بود طرفین ملزم هستند در طول زمان انجام تشریفات رسیدگی به اختلافات تعهداتی را که به موجب این قرارداد بر عهده دارند اجرا نمایند و در صورت عدم توافق ، طرفین می توانند از طریق مراجع ذیصلاح قضایی موضوع اختلاف را حل و فصل نمایند.

ماده ۱۳: پیوست ها و دستورالعمل ها

- پیوست ها و دستور العمل های این قرارداد و دستور العمل های که در طول انجام قرارداد به نماینده ابلاغ میگردد توسط نماینده لازم الاجرا بوده و جزو لاینفک این قرارداد می باشد .

ماده ۱۴: تعداد مواد و نسخ قرارداد

۱- قرارداد مذکور با رضایت طرفین و بدور از هر نوع اجباری وضع گردیده و در صحت عقل و درایت طرفین قرارداد به امضاء رسیده است و نسبت به وراثت و قائم مقام قانونی طرفین لازم الاجراست و در صورت بروز اختلاف و مشکل با دخالت دو داور حقوقدان و در نهایت با مراجعه به مراجع قانونی طبق قوانین جمهوری اسلامی ایران قابل پیگیری می باشد .

۲- این قرارداد در سه نسخه (مشتمل بر ۱۴ ماده و ۱۱ تبصره) با حکم واحد تنظیم و امضاء و بین طرفین قرارداد مبادله گردید و پس از امضاء قطعی و لازم الاجرا می باشد .

پیوست (۱) تعاریف و مفاهیم :

- ۱- منظور از مشتریان همان پزشکان، کلینیک ها و مراکز درمانی می باشد
- ۲- منظور از دریافت نوبت توسط بیماران از پزشکان این است که بیماران از طریق اپلیکیشن و یا وب سایت سامانه نوبت دهی فراویزیت از پزشکان، کلینیک ها و مراکز درمانی بصورت آنلاین اقدام به دریافت نوبت می کنند که برای دریافت نوبت ضمن پرداخت حق ویزیت پزشک باید مبلغی بعنوان کارمزد استفاده از سامانه فراویزیت پراخت نمایند .
- ۳- منظور از دریافت نوبت توسط بیماران به روز رزرو این است که پزشک، مثنی و یا مرکز درمانی می تواند نوبتی را برای بیمار رزرو نمایند و بیمار با مراجعه به وب سایت و یا از طریق اپلیکیشن فراویزیت ضمن پرداخت مبلغ ویزیت خود بایستی مبلغی بعنوان کارمزد استفاده از سامانه فراویزیت پرداخت نماید.
- ۴- منظور از تمدید قرارداد پشتیبانی این است که پزشکان، کلینیک ها و مراکز درمانی بصورت رایگان در سال اول می توانند از خدمات پشتیبانی فراویزیت استفاده نمایند و بعد از یکسال در صورت تمدید و در خواست ادامه کار با سامانه نوبت دهی فراویزیت بایستی مبلغی را بعنوان پشتیبانی در حق شرکت پرداخت نمایند. که این فرآیند کاملاً آنلاین صورت می گیرد و نماینده از قسمت پنل نمایندگی ها این موضوع را مشاهده نماید.
- ۵- منظور از تبلیغات جذب شده به سمت وب سایت، پنل پزشک و بیمار این است که نماینده می تواند با جذب تبلیغات به سمت فراویزیت طبق عرفه اعلامی از سوی شرکت مبالغی را از مشتریان (پزشکان/کلینیک ها/مراکز درمانی/افراد تجاری حقیقی و حقوقی) دریافت نماید که این پرداخت ها همگی بصوت آنلاین صوت می گیرد

پیوست (۲) جدول پورسانت و پاداش نمایندگی

تاریخ پورسانت و پاداش نمایندگی فراویزیت در ماه

ردیف	تعداد قرارداد/فروش	پورسانت فروش	پورسانت تمدید	پورسانت کارمزد نوبت گرفته شده توسط بیمار	پورسانت تبلیغات	میانگین قیمت بسته ها			پاداش در پایان ماه	سود نمایندگی از فروش بر اساس قیمت میانگین
						برنزی ۵۹۰	نقره ای ۷۹۰	طلایی ۹۹۰		
۱	۱۰	۳۵%	۲۰%	۳۵%	۳۰%	۷۹۰,۰۰۰	تومان	۰	۲,۷۶۵,۰۰۰	
۲	۲۰	۴۰%						۱۵۰۰,۰۰۰	۷,۸۲۰,۰۰۰	
۳	۳۰	۴۰%						۲,۰۰۰,۰۰۰	۱۱,۴۸۰,۰۰۰	
۴	۴۵	۴۵%						۲,۵۰۰,۰۰۰	۱۸,۴۹۷,۵۰۰	
۵	۵۰	۴۵%						۳,۵۰۰,۰۰۰	۲۱,۲۷۵,۰۰۰	
۶	۶۰	۴۸%	۴,۵۰۰,۰۰۰	۲۷,۲۵۲,۰۰۰						
۷	۷۰		۵,۵۰۰,۰۰۰	۳۲,۰۴۴,۰۰۰						
۸	۸۰	۵۰%	۸,۰۰۰,۰۰۰	۳۹,۶۰۰,۰۰۰						

مهر و امضاء شرکت داده ورزان نسل فرتاک
فراویزیت

مهر و امضاء نماینده

پیوست (۳) جدول مبلغ ضمانت نامه استان ها

ردیف	نام استان	مبلغ کل ضمانتنامه (به میلیون تومان)	۲۰ درصد ضمانت نامه نقدی (به میلیون تومان)	۸۰ درصد ضمانت نامه چک / سفته (به میلیون تومان)
۱	تهران	۲۵۰	۵۰	۲۰۰
۲	خراسان رضوی	۸۰	۱۶	۶۴
۳	فارس - البرز آذربایجان شرقی خوزستان - قم	۵۰	۱۰	۴۰
۴	مازندران - گیلان زنجان - یزد - مرکزی هرمزگان - قزوین چهارمحال بختیاری	۳۰	۶	۲۴
۵	اردبیل - همدان آذربایجان غربی بوشهر	۴۰	۸	۳۲
۶	کرمانشاه - کردستان کرمان - سمنان گلستان	۲۵	۵	۲۰
۷	خراسان شمالی خراسان جنوبی گهکلیویه و بویر احمر لرستان - ایلام سیستان و بلوچستان	۲۰	۴	۱۶

مهر و امضاء شرکت داده ورزان نسل فر تاک
فراویزیت

مهر و امضاء نماینده