|  |
| --- |
| **بسمه تعالی**  **شرایط ونحوه کار:**  **1- (عاملیت فروش):**وظایف طرف "عامل فروش"در منطقه فعالیت، فقط بازاریابی ومعرفی آن به شرکت می باشد که در صورت فروش وصدور فاکتوراز طرف شرکت مبلغ 20%فاکتور فروش به عنوان"عامل فروش" پس از دریافت مبلغ فاکتور از مشتری،پرداخت خواهد شد.  **2- (نماینده):**وظایف نماینده در منطقه فعالیت بازاریابی،دموبرنامه،نصب وآموزش که در صورت فروش مبلغ25 %کل فاکتور به عنوان "نماینده" پس از دریافت مبلغ فاکتور از مشتری،پرداخت خواهد شد.  تبصره1:. در صورت فروش وصدور فاکتوراز طرف نماینده یا عامل فروش مبلغ5%کل فاکتور به درصد مربوطه اضافه خواهد شد.  تبصره2:در صورت انجام تعهدات گارانتی از سوی نماینده 10%مبلغ کل فاکتور به در صد مربوطه افزوده خواهد شد.  تبصره 3:درصورتیکه "عامل فروش - نماینده" در مدت تفاهم نامه ماهانه مبلغ 000/000/100ریال فروش داشته باشد مبلغ سود در هر سطح 10% اضافه وبه نماینده پرداخت خواهد شد. |