



ضوابط و شرایط نمایندگی شرکت رایانه امین

جهت اعطای نمایندگی نرم افزارهای حضور و غیاب

بسمه تعالی

شرایط ونحوه کار:

۱- (عاملیت فروش): وظایف طرف "عامل فروش" در منطقه فعالیت، فقط بازاریابی و معرفی آن به شرکت می باشد که در صورت فروش و صدور فاکتور از طرف شرکت مبلغ ۲۰% فاکتور فروش به عنوان "عامل فروش" پس از دریافت مبلغ فاکتور از مشتری، پرداخت خواهد شد.

۲- (نماینده): وظایف نماینده در منطقه فعالیت بازاریابی، دمورنامه، نصب و آموزش که در صورت فروش مبلغ ۲۵% کل فاکتور به عنوان "نماینده" پس از دریافت مبلغ فاکتور از مشتری، پرداخت خواهد شد.

تبصره ۱: در صورت فروش و صدور فاکتور از طرف نماینده یا عامل فروش مبلغ ۵% کل فاکتور به درصد مربوطه اضافه خواهد شد.

تبصره ۲: در صورت انجام تعهدات گارانتی از سوی نماینده ۱۰% مبلغ کل فاکتور به در صد مربوطه افزوده خواهد شد.

تبصره ۳: در صورتیکه "عامل فروش - نماینده" در مدت تفاهم نامه ماهانه مبلغ ۱۰۰/۰۰۰/۰۰۰ ریال فروش داشته باشد مبلغ سود در هر سطح ۱۰% اضافه و به نماینده پرداخت خواهد شد.